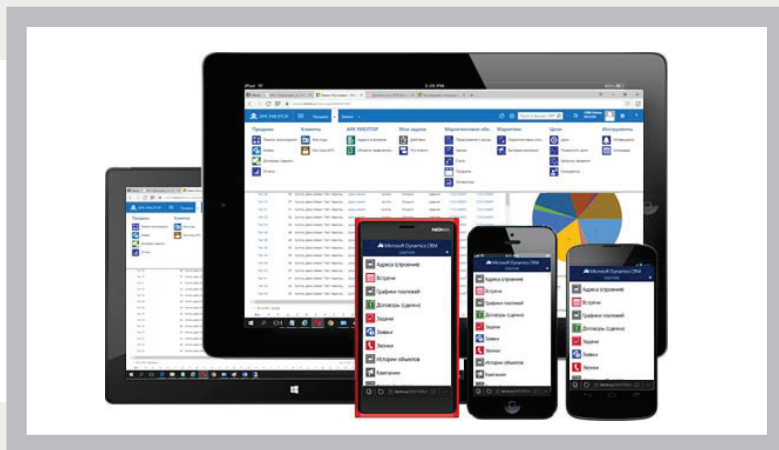


СЭЛТ АЭРО – Облачные технологии в продаже новостроек

Партнер: ООО ТИСА
Страна: Россия
Дата основания: 2004
Кол-во сотрудников: 15
Website: <http://ootisa.ru>



Идея

При привлечении агентств недвижимости застройщиками необходимо обеспечить учёт продаж как в учётных системах застройщика, так и в учётных системах агентства. Кроме того необходимо обеспечивать актуальность текущего статуса объекта недвижимости и цен в нескольких системах, желательно в реальном режиме времени.



Результат

В результате реализации решения пользователь агентства недвижимости, работающий с несколькими Застройщиками в их системах учёта получает уменьшение трудозатрат до 30% при формировании предложения в процессе взаимодействия с клиентом. Кроме того повышается производительность пользователя за счёт использования единого интерфейса при доступе к разнородным информационным системам.



Решение

СЭЛТ АЭРО – сервис доступа к различным системам учёта продаж недвижимости без импорта в промежуточное хранилище. Для этого используется механизм доступа к источникам данных, разработанным для каждого типа систем учёта недвижимости. При обращении к СЭЛТ АЭРО осуществляется интегральная выборка данных из различных источников с отображением в едином интерфейсе.



The Azure Benefit

Решение «СЭЛТ АЭРО» разрабатывается для работы в облаке, что позволяет осуществлять постоянную связь с разнородными географически распределёнными источниками данных. Динамическое масштабирование обеспечивает высокую доступность сервиса. Многообразие облачных технологий и сервисов позволяет использовать СЭЛТ АЭРО на различных платформах.

до 20%

снижения
издержек на
интеграцию
информации

до 30%

повышения
эффективности
труда менеджеров

10 - 15%

экономии на
лицензионных
платежах

Dynamic

scaling allows a
highly accessible
service